



ZASADY KWALIFIKOWANIA PRZEZ POZNAŃSKI FUNDUSZ PORĘCZEŃ KREDYTOWYCH SP. Z O.O. WNIOSKÓW O UDZIELENIE PORĘCZENIA DO INICJATYWY JEREMIE

(Umowa Operacyjna I Stopnia nr 1.7/2016/FPJWW/1/285)

Niniejsze zasady dotyczą wniosków o poręczenie w ramach Inicjatywy JEREMIE udzielane przez PFPK Sp. z o.o. w związku z realizacją Umowy Operacyjnej I Stopnia nr 1.7/2016/FPJWW/1/285 z dnia 4 maja 2016 roku zawartą z Bankiem Gospodarstwa Krajowego pełniącym funkcję Menadżera Funduszu Powierniczego JEREMIE Województwa Wielkopolskiego. Umowa została zawarta w ramach Wielkopolskiego Regionalnego Programu Operacyjnego na lata 2007-2013 (Priorytet I „Konkurencyjność przedsiębiorstw”, Działanie 1.3 „Rozwój systemu finansowych instrumentów wsparcia przedsiębiorczości”).

I. LIMIT ŚRODKÓW

1. Limit środków przyznanych PFPK Sp. z o.o. (Limit Reporęczenia) wynosi 15.000.000,00 PLN.

II. PARAMETRY PORĘCZENIA

1. Wartość Jednostkowych Poręczeń udzielonych jednemu Ostatecznemu Beneficjentowi w ramach środków przyznanych PFPK Sp. z o.o. na mocy przedmiotowej umowy operacyjnej I stopnia nie może przekroczyć kwoty 1.000.000,00 PLN. Przy czym, zaangażowanie PFPK Sp. z o.o. w aktywne poręczenia udzielone za zobowiązania danego przedsiębiorcy nie może przekroczyć na dany dzień kwoty 650.000,00 PLN z uwzględnieniem wszystkich aktywnych poręczeń udzielonych przez PFPK Sp. z o.o. danemu przedsiębiorcy również poza Inicjatywą JEREMIE.

W przypadku współporęczenia udzielanego z innym funduszem poręczeniowym, łączna kwota Jednostkowych Poręczeń udzielonych w ramach Inicjatywy JEREMIE przez fundusze uczestniczące we współporęczeniu nie może przekroczyć kwoty 1.000.000,00 PLN w odniesieniu do jednej transakcji kredytowej, pożyczki lub umowy leasingu.

2. Jednostkowe Poręczenie może obejmować do 60% kwoty kapitału kredytu, pożyczki lub sumy rat kapitałowych w przypadku leasingu.
Poręczenie nie obejmuje odsetek, prowizji, innych kosztów związanych z transakcją oraz dodatkowo w przypadku leasingu nie obejmuje opłaty wstępnej oraz podatku VAT.
W przypadku współporęczenia udzielanego z innym funduszem poręczeniowym suma udzielonych Jednostkowych Poręczeń nie może przekroczyć 80% kwoty kapitału kredytu, pożyczki lub sumy rat kapitałowych w przypadku leasingu.
3. Okres trwania Jednostkowego Poręczenia nie może być dłuższy niż 60 miesięcy.
4. Każda spłata kapitału w ramach kredytu, pożyczki lub leasingu proporcjonalnie obniża wartość udzielonego Jednostkowego Poręczenia.

III. OSTATECZNI BENEFICJENCI

1. MŚP ubiegający się o przyznanie Jednostkowego Poręczenia muszą spełniać łącznie następujące kryteria:
 - a) nie jest przedsiębiorstwem znajdującym się w trudnej sytuacji w rozumieniu pkt 20 Komunikatu Komisji Wytyczne dotyczące pomocy państwa na ratowanie i restrukturyzację przedsiębiorstw niefinansowych znajdujących się w trudnej sytuacji (Dz. Urz. UE C 249 z 31.07.2014 r.);
 - b) nie ciąży na nich obowiązek zwrotu pomocy, wynikający z decyzji Komisji Europejskiej uznającej pomoc za niezgodną z prawem oraz ze wspólnym rynkiem;
 - c) są mikro, małym lub średnim przedsiębiorstwem w rozumieniu przepisów załącznika nr I do Rozporządzenia Komisji (UE) 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r.;
 - d) są osobą fizyczną, osobą prawną, albo jednostką organizacyjną nieposiadającą osobowości prawnej, której ustawa przyznaje zdolność prawną zarejestrowaną, posiadającą siedzibę lub prowadzącą działalność gospodarczą na terenie województwa wielkopolskiego;
 - e) nie są wykluczeni, stosownie do Rozporządzenia Komisji (UE) nr 1407/2013 z dnia 18 grudnia 2013 r. w sprawie stosowania art. 107 i 108 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej do pomocy de minimis;
 - f) nie podlegają wykluczeniu z możliwości dostępu do środków publicznych na podstawie przepisów prawa, jak również nie podlegają takiemu wykluczeniu osoby uprawnione do ich reprezentacji.

2. Ostateczny Beneficjent jest zobowiązany do zapewnienia, że nie nastąpi nakładanie się dofinansowania przyznawanego z Funduszy Strukturalnych, innych funduszy, programów i instrumentów Unii Europejskiej, a także innych źródeł pomocy krajowej lub zagranicznej.

IV. KREDYTY

1. Kredyty objęte Jednostkowym Poręczeniem muszą być przeznaczone na finansowanie działalności gospodarczej mikro, małego lub średniego przedsiębiorcy (spełniającego warunki określone w Załączniku nr I do Rozporządzenia Komisji (WE) nr 800/2008), w tym w szczególności na:
 - a) finansowanie inwestycji polegających m.in. na zakupie, budowie lub modernizacji obiektów produkcyjno-usługowo-handlowych,
 - b) tworzenie nowych miejsc pracy,
 - c) wdrażanie nowych rozwiązań technicznych lub technologicznych,
 - d) zakup wyposażenia w maszyny, urządzenia, aparaty w tym także zakup środków transportu bezpośrednio związanych z celem realizowanego przedsięwzięcia,
 - e) oraz inne cele gospodarcze przyczyniające się do rozwoju MŚP.

2. Kredyty objęte Jednostkowym Poręczeniem mogą być przeznaczane na finansowanie kapitału obrotowego MŚP (Zgodnie z Notą wyjaśniającą w zakresie instrumentów inżynierii finansowej zgodnie z artykułem 44 Rozporządzenia Rady (WE) Nr 1083/2006, tj. COCOF 10-0014-05 z dn. 8 lutego 2012 r.) w oparciu o plan rozwoju przedsiębiorstwa. Plan rozwoju



przedsiębiorstwa powinien określać m.in. cele rozwojowe (związane np. z ofertą firmy, jakością produktów/usług, rynkiem, na którym prowadzona jest działalność, zatrudnieniem), do osiągnięcia których będzie się przyczyniać finansowanie uzyskane przez MŚP w ramach Kredytu objętego Jednostkowym Poręczeniem.

3. Kredyty objęte Jednostkowym Poręczeniem nie mogą być przeznaczone na:
 - a) spłatę innych kredytów lub pożyczek,
 - b) spłatę zobowiązań publiczno-prawnych, w tym na zapłatę podatku VAT,
 - c) refinansowanie wcześniej poniesionych wydatków,
 - d) współfinansowanie wydatków z innych funduszy UE bądź wydatków współfinansowanych z innego wspólnotowego instrumentu finansowego, Funduszy Strukturalnych, programów, środków i instrumentów Unii Europejskiej, a także innych źródeł pomocy krajowej lub zagranicznej.
4. Jednostkowym poręczeniem nie mogą być objęte kredyty uprzednio wypłacone.

V. LEASINGI

1. Jednostkowym Poręczeniem mogą być objęte wyłącznie umowy dotyczące leasingu ruchomych środków trwałych, pozyskiwanych przez Ostatecznych Beneficjentów na potrzeby prowadzonej działalności gospodarczej, zawierające zobowiązanie Instytucji Finansowej do przeniesienia własności tych środków trwałych na Ostatecznego Beneficjenta po zakończeniu trwania umowy leasingu.
2. Jednostkowym poręczeniem nie może być objęta umowa leasingu na podstawie której doszło do wydania przedmiotu leasingu.

VI. PROWIZJA ZA UDZIELENIE PORĘCZENIA

1. Ostateczny Beneficjent jest zobowiązany do zapłaty należnej PFPK Sp. z o.o. prowizji za udzielenie poręczenia w dniu zawarcia umowy poręczeniowej. Zapłata prowizji jest warunkiem ważności poręczenia.
2. Wysokość prowizji określa obowiązująca w dniu złożenia wniosku o udzielenie poręczenia Tabela prowizji i opłat. Przy określaniu ostatecznej prowizji uwzględniane są aktualne promocje cenowe ogłaszane przez PFPK Sp. z o.o.

VII. POMOC DE MINIMIS

1. Poręczenia udzielane przez PFPK Sp. z o.o. w ramach Inicjatywy JEREMIE mają charakter pomocy de minimis i nie mogą być udzielone:
 - a) w sektorze rybołówstwa i akwakultury rozumieniu rozporządzenia Rady (WE) nr 104/2000 z dnia 17 grudnia 1999 r. w sprawie wspólnej organizacji rynków produktów rybołówstwa i akwakultury,
 - b) na działalność w zakresie produkcji podstawowej produktów rolnych wymienionych w załączniku I do Traktatu ustanawiającego Wspólnotę Europejską,
 - c) w zakresie przetwarzania i wprowadzania do obrotu produktów rolnych wymienionych w załączniku I do Traktatu ustanawiającego Wspólnotę Europejską, jeżeli:



- wartość pomocy jest ustalana na podstawie ceny lub ilości takich produktów zakupionych od producentów surowców lub wprowadzonych na rynek przez podmioty prowadzące działalność gospodarczą objęte pomocą,
 - udzielenie pomocy zależy od przekazania jej w części lub w całości producentom surowców
- d) na działalność związaną z wywozem, jeżeli jest bezpośrednio związana z ilością wywożonych produktów, utworzeniem i funkcjonowaniem sieci dystrybucji lub innymi wydatkami bieżącymi związanymi z działalnością wywozową, przy czym pomoc obejmująca pokrycie kosztów uczestnictwa w targach i wystawach, badaniach lub usług doradczych z zakresu wprowadzenia nowego lub istniejącego produktu na nowy rynek nie stanowi pomocy publicznej na działalność związana z wywozem
 - e) podmiotom prowadzącym działalność gospodarczą w sektorze górnictwa węgla w rozumieniu rozporządzenia Rady nr (WE) 1407/2002 z dnia 23 lipca 2002r. w sprawie pomocy państwa dla przemysłu węglowego,
 - f) pomocy na nabycie pojazdów przeznaczonych do transportu drogowego przyznawanej podmiotom gospodarczym prowadzącym działalność zarobkową w zakresie drogowego transportu towarowego;
 - g) podmiotom gospodarczym znajdującym się w trudnej sytuacji,
 - h) podmiotowi, który w bieżącym roku kalendarzowym oraz w dwóch poprzedzających go latach kalendarzowych otrzymał pomoc de minimis z różnych źródeł i w różnych formach, której wartość brutto łącznie z pomocą, o którą się ubiega, przekracza równowartość w złotych kwoty 200 000 euro, a w przypadku podmiotu prowadzącego działalność w sektorze transportu drogowego -równowartość w złotych kwoty 100 000 euro, obliczonych według średniego kursu Narodowego Banku Polskiego obowiązującego w dniu udzielenia pomocy.
2. PFPK Sp. z o.o. jest zobowiązany do wydawania zaświadczeń o pomocy de minimis Ostatecznym Beneficjentom.
 3. Ekwiwalent dotacji brutto de minimis stosowany przy ustalaniu wielkości pomocy publicznej udzielonej Ostatecznemu Beneficjentowi oblicza się wg poniższego wzoru:

$$EDB = \text{kwota gwarantowana} \times \left(\frac{\text{limit ogólny pomocy de minimis (200.000,00 EUR)}}{\text{maksymalny pułap gwarancji na 10 lat (750.000,00 EUR)}} \div 120 \right) \times \text{okres obowiązywania gwarancji w miesiącach}$$